

## Les 40 qui ont moins de 40 ans : Les multigérants indépendants

09.08.16



En août, la rédaction de Distrib Invest vous présente une sélection de 40 personnalités de la sélection et distribution de fonds âgées de 40 ans et moins. Retrouvez chaque mardi le profil de 10 acteurs représentant le futur de la profession. Le deuxième volet de cette sélection est dédié aux multigérants indépendants. Parmi eux, nous avons rencontré un médaillé d'or, le fondateur d'une association pour les jeunes acteurs de la finance de moins de 40 ans, une responsable de la multigestion de 25 ans, et beaucoup d'autres talents.

### Dan Sayag - 34 ans - Directeur général délégué et directeur de l'allocation d'actifs d'Amilton AM



**2003** : Maîtrise en sciences de gestion, spécialité finance, à l'Université Paris-Dauphine.

**2005** : Master International Economics and Finance de la Brandeis University (Waltham, Massachusetts, États-Unis).

**2004 - 2005** : Analyste en stratégie de portefeuilles multi-classes d'actifs chez Morgan Stanley, à Boston.

**2005 - 2009** : Associate hedge funds chez JPMorgan, à Londres.

**2008 - aujourd'hui** : Directeur général délégué et directeur de l'allocation d'actifs d'Amilton AM.

De nature optimiste, Dan Sayag se fixe toujours des objectifs ambitieux. "Lorsque j'ai quitté JP Morgan en 2008 pour rejoindre Amilton AM, qui n'avait alors que 35 millions d'euros d'encours, c'était avec la volonté de contribuer activement à un projet entrepreneurial à fort potentiel, révèle-t-il. Je suis donc satisfait de la forte croissance d'Amilton ces dernières années (plus de 600M€ d'encours aujourd'hui, ndlr) et suis convaincu que la marge de progression reste encore importante, tant pour moi, que pour Amilton". Pour en arriver là, Dan Sayag cite notamment les influences de deux supérieurs hiérarchiques chez JP Morgan, Paolo Cuniberti et Jeremy Benamara (respectivement responsable du coverage fonds alternatifs et Banquier d'investissement hedge funds). "Ils m'ont appris à être extrêmement rigoureux dans chaque aspect de mon travail et à viser l'excellence en permanence, se souvient-il. Ils m'ont transmis la conviction que la primauté de l'intérêt du client devait être une priorité absolue en toutes circonstances". S'il espère accélérer le développement de la société dans les deux prochaines années pour atteindre le milliard d'euros d'encours, il ne cache pas un objectif à plus long terme : "se rapprocher des grandes réussites entrepreneuriales du secteur de la gestion d'actifs en France comme Carmignac, DNCA ou Financière de l'Echiquier".